

Wyniki Grupy PKN ORLEN za IV kwartał 2005 roku wg MSSF

Podstawowe dane finansowe

Grupa PKN ORLEN	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2005 (nie badane)		3 miesiące zakończonych 31 grudnia 2005 (nie badane)		12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2004 (nie badane)		3 miesiące zakończonych 31 grudnia 2004 (nie badane)		Zmiana % 12 miesięcy		Zmiana % 3 miesiące	
	tys. zł	tys. USD ¹	tys. zł	tys. USD ¹	tys. zł	tys. USD ¹	tys. zł	tys. USD ¹	tys. zł	tys. USD	tys. zł	tys. USD
Wyniki wg MSSF												
Przychody ze sprzedaży	42 804 215	13 232 824	12 968 831	3 941 774	30 728 894	8 422 567	8 399 241	2 570 147	39,3%	57,1%	54,4%	53,4%
EBITDA ²	6 796 604	2 101 154	1 017 573	309 283	4 008 680	1 098 750	924 780	282 980	69,5%	91,2%	10,0%	9,3%
Zysk operacyjny/(strata)	5 059 931	1 564 266	400 410	121 701	2 689 265	737 108	561 375	171 779	88,2%	112,2%	-28,7%	-29,2%
Koszty finansowe	-442 396	-136 766	-134 108	-40 761	-326 619	-89 524	-197 528	-60 443	35,4%	52,8%	-32,1%	-32,6%
Zysk netto (strata)	4 723 946	1 460 397	340 248	103 416	2 566 801	703 542	713 573	218 352	84,0%	107,6%	-52,3%	-52,6%
Zysk netto (strata) wg LIFO ³	3 848 261	1 189 681	377 173	114 639	2 358 770	646 522	862 730	263 993	63,1%	84,0%	-56,3%	-56,6%
Cash flow operacyjny	3 634 353	1 123 552	878 508	268 935	3 592 088	984 565	786 467	242 522	1,2%	14,1%	11,7%	11,0%

(1) Do przeliczenia danych finansowych wyrażonych w USD zastosowano następujące średnie kursy: 12 m-cy '05 – 3,2347 zł, 12 m-cy '04- 3,6484 zł, 3 m-ce '05 – 3,2901 zł, 3 m-ce '04 – 3,2680 zł.

(2) EBITDA = ZYSK OPERACYJNY+AMORTYZACJA

(3) Nie uwzględnia efektu LIFO w Unipetrol a.s.

- **Segment Rafineryjny (Produkcja+Hurt)** – spadek wyniku w IV kwartale 2005 roku o 147 mln zł w porównaniu z IV kwartałem 2004 roku, związany głównie ze wzrostem ceny ropy w zużyciach własnych, jak również spadkiem poziomu dyferencjału ropy URAL/Brent z notowań. Zysk Unipetrol a.s. zaliczony do tego segmentu wyniósł 34 mln zł.
- **Segment Rafineryjny (Detal)** – odnotowana w IV kwartale 2005 roku strata 15 mln zł niższa od osiągniętej w IV kwartale 2004 roku o 39 mln zł. W samym PKN ORLEN S.A. wynik wyższy o 92 mln zł spowodowany wzrostem marży na benzynach. W ORLEN Deutschland zawiązano w IV kwartale 2005 roku rezerwę na ryzyko gospodarcze w wysokości 137 mln zł .
- **Segment Chemiczny** – spadek wyniku w IV kwartale 2005 roku w odniesieniu do analogicznego kwartału 2004 roku o 31 mln zł wynikający m.in. z postojów remontowych w BOP. Zysk Anwil S.A. zaliczony do tego segmentu wyniósł 60 mln zł.
- **Segment Pozostała Działalność** – spadek wyniku w IV kwartale 2005 roku w stosunku do IV kwartału 2004 roku o 43 mln zł.
- **Premia lądowa** – premia lądowa za IV kwartał 2005 roku osiągnęła wartość 177 mln zł, co oznacza wzrost w stosunku do IV kwartału 2004 roku o 30 mln zł.
- **Zysk operacyjny (EBIT)** – spadek zysku w IV kwartale 2005 roku w porównaniu do analogicznego okresu 2004 roku (o 161 mln zł) wynika z wyższych kosztów sprzedanych produktów.
- **Zysk netto** – wyniósł w IV kwartale 2005 roku 340 mln zł i spadł o 373 mln zł w stosunku do zysku z IV kwartału 2004 roku.
- **Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej** – wzrost wygenerowanych w IV kwartale 2005 roku środków o 92 miliony złotych w porównaniu z IV kwartałem 2004 roku.
- **CAPEX (nakłady na środki trwałe i wartości niematerialne)** – wyższy poziom nakładów w IV kwartale 2005 roku w porównaniu z IV kwartałem roku 2004 o 150 mln zł wynikający przede wszystkim z wyższych nakładów w Segmencie Rafineryjnym.
- **Program Redukcji Kosztów Operacyjnych** – realizacja programu redukcji kosztów w wysokości 228 mln zł w IV kwartale 2005 roku przy 149 mln zł w IV kwartale 2004 roku (w stosunku do wielkości bazowej, czyli do kosztów 2002 roku).

Prezes Zarządu Generalny Dyrektor Igor Chalupiec: „Rok 2005 to rok, istotnych zmian wewnętrznych w PKN ORLEN S.A. i pierwszy rok realizacji strategii, nakreślonej przez nowy zarząd spółki na przełomie roku 2004 i 2005. Fundamentem realizacji strategii PKN ORLEN była zmiana kultury korporacyjnej, jej odpolitycznienie oraz unowocześnienie sposobu zarządzania spółką. Zmiany te otworzyły drogę dla prac służących poprawie efektywności działania i nadania im najwyższego priorytetu w pierwszym okresie realizacji strategii 2005-2009.

Redukcja kosztów i optymalizacja nakładów inwestycyjnych to kluczowe elementy naszej strategii. Zgodnie z deklaracjami na koniec 2005 roku nie tylko osiągnęliśmy planowany dla Kompleksowego Programu Redukcji Kosztów cel – 800 milionów złotych powtarzalnych oszczędności, ale przekroczyliśmy go o ponad 80 mln zł. To ogromny sukces wszystkich zaangażowanych w ten projekt. Jednocześnie już od 1 stycznia 2006 roku przystąpiliśmy do wdrażania programu OPTIMA, ukierunkowanego na wykorzystanie zidentyfikowanego nowego potencjału oszczędności w obszarze kosztów operacyjnych i nakładów inwestycyjnych do 2009 roku o kolejne co najmniej 600 mln zł w każdym z tych dwóch obszarów. Kolejnym etapem realizacji stałego wzrostu i budowy wartości Koncernu jest wdrożenie z dniem 1 stycznia 2006 roku organizacji opartej o zasady zarządzania segmentowego. Obejmie ono cały, zintegrowany odtąd PKN ORLEN oraz kluczowe spółki Grupy Kapitałowej. Zarządzanie segmentowe zapewni koordynację działalności w ramach wszystkich segmentów biznesowych oraz funkcji wsparcia. Stwarza ono również korzystne warunki do podnoszenia efektywności działania i inwestycji oraz wykorzystywania korzyści skali i synergii między spółkami. W 2005 roku jednym z głównych celów polityki w obszarze Grupy Kapitałowej było określenie jasnych kryteriów, na podstawie których podejmowane są decyzje dotyczące pozostawienia w niej spółek lub ich sprzedaży. Dodatkowo w kluczowych spółkach wprowadzony został jednolity, spójny i przejrzysty system wynagradzania i motywowania Członków Zarządów spółek oraz ich kadry kierowniczej w oparciu o system MBO.

W minionym roku rozpoczęty został proces przekształcania struktur regionalnych. Proces biznesowo nieunikniony i konieczny dla wzmocnienia rynkowej pozycji Koncernu, ale trudny społecznie, bo wiążący się z redukcją zatrudnienia. Komunikacja z pracownikami i dialog z partnerami społecznymi był nadrzędną wartością procesu restrukturyzacji. W wyniku wprowadzonych zmian struktury pracownicze i organizacyjne stały się bardziej efektywne. Z programów osłonowych skorzystało ponad 500 osób, a sam proces przekształceń struktur regionalnych zakończył się sukcesem. Takie same standardy stosujemy obecnie w procesie restrukturyzacji obszaru administracyjnego. Funkcjonujące obecnie Porozumienie Restrukturyzacyjne z 2002 roku w dużej części nie odpowiada dzisiejszym realiom korporacyjnym. Dlatego zaproponowane zostały nowe zapisy uwzględniające objęcie Programem Dobrowolnych Odejść wszystkich pracowników pod warunkiem zgody partnerów społecznych na dalsze działania restrukturyzacyjne.

W ślad za restrukturyzacją regionów przygotowaliśmy i wdrożyliśmy plan rozwoju sprzedaży detalicznej. W ostatnich latach zmiany kształtujące polski rynek paliw dokonały wyraźnego podziału rynku według kryterium potrzeb klienta. Tym samym pojawiło się zapotrzebowanie na dwa rodzaje stacji o wysokim i niższym, ekonomicznym standardzie. Po wprowadzeniu paliw segmentu premium (paliwa Verva), w listopadzie przedstawiliśmy markę Bliska – nazwę nowej sieci ekonomicznych stacji paliw, przeznaczonych dla kierowców, którzy obok sprawdzonej jakości szukają również dobrej ceny. Jestem przekonany, że miniony rok był rokiem przełomowym dla tego segmentu w PKN ORLEN, jednak ani nowe paliwa premium, ani najlepsza marka nie

Wyniki Grupy PKN ORLEN za IV kwartał 2005 roku wg MSSF

zastąpią wysokiej jakości obsługi. Jestem przekonany, iż w roku 2006 klienci zauważą efekty naszej pracy w tym obszarze.

Mówiąc o dokonaniach naszej Spółki w 2005 roku nie sposób pominąć dokonań Zakładu Produkcyjnego w Płocku, który otrzymał zaszczytny tytuł Najlepszej Rafinerii Roku w Europie Centralnej i Wschodniej przyznany za strategię firmy, jej infrastrukturę, innowacyjność technologiczną oraz plany rozwojowe. W październiku 2005 roku płocka rafineria po 41 latach produkcji przerobiła 400-milionową tonę ropy naftowej. Obecnie po latach intensywnej modernizacji i znacznych inwestycji ORLEN może się pochwalić ponad 80-procentowym uzyskiem produktów białych oraz ich najwyższą europejską jakością, a także uznaniem i szacunkiem klientów.

Utrzymująca się przez cały okres 2005 roku dobra koniunktura w branży rafineryjno-petrochemicznej wsparta intensywną restrukturyzacją wewnętrzną Koncernu pozwoliły na osiągnięcie dobrych wyników finansowych. W 2005 roku przychody ze sprzedaży produktów wzrosły o 39,3%, zaś zysk netto uległ poprawie o 84,0%, względem 2004 roku. Rosnący popyt na produkty ropopochodne wraz ze zmniejszającymi się wolnymi zdolnościami przerobu oraz wydobycia ropy spowodował znaczny wzrost cen ropy jak i utrzymywanie się marż rafineryjnych na satysfakcjonującym poziomie. W 2005 roku średnia cena ropy Brent w notowaniach wyniosła 54,56 USD/bbl i była wyższa od ceny z 2004 roku o 16,27 USD/bbl tj. o 42,5%. Duże znaczenie w działalności operacyjnej Koncernu odgrywa dyferencjał pomiędzy ropą Ural i Brent, który nadal znajdował się na relatywnie wysokim poziomie 4,15 USD/bbl zbliżonym do wielkości z 2004 roku (4,12 USD/bbl). Jest to korzystne dla rafinerii przetwarzających gorszą jakościowo ropę. Dobrej koniunkturze w branży rafineryjnej towarzyszył spadkowy trend na rynku petrochemicznym objawiający się spadkiem marż na większości produktów segmentu.

Obserwując dynamiczną sytuację w naszym regionie mamy świadomość, że w kolejnych latach o przewadze konkurencyjnej będą decydowały aktywne działania rozwojowe w obszarze fuzji i przejęć. Dlatego Zarząd przywiązuje dużą wagę do drugiego i trzeciego filaru obowiązującej w Spółce Strategii budowy własnej wartości PKN ORLEN SA, a w szczególności do akwizycji kapitałowych zarówno na rynkach macierzystych, w Polsce, Czechach i Niemczech, jak i na nowych rynkach. Dodatkowo podjęte zostały działania w celu stopniowego rozwoju, nowego dla PKN ORLEN obszaru działalności wydobywczej. Rok 2006 będzie okresem budowy kompetencji w tym zakresie, ale również okresem aktywnego poszukiwania atrakcyjnych projektów”.

Wyniki w segmentach

Sytuacja rynkowa

W okresie IV kwartału 2005 roku średnia cena ropy Brent w notowaniach wyniosła 56,91 USD/bbl i była wyższa od ceny z analogicznego okresu 2004 roku o 13,03 USD/bbl tj. o 29,7%. Wzrostowi cen ropy towarzyszył spadek dyferencjału URAL/Brent o 40,8% z 6,13 USD/bbl w IV kwartale 2004 roku do 3,63 USD/bbl w IV kwartale 2005 roku. W IV kwartale 2005 roku średnia cena benzyn z notowań wyniosła 544,27 USD/t i wzrosła w stosunku do IV kwartału 2004 roku o 119,39 USD/t (tj. o 28,1%). W tym samym okresie zanotowano również wzrost cen z notowań oleju napędowego i Ekotermu odpowiednio o 73,64 USD/t i 103,09 USD/t (tj. o 14,9% i 23,3%). Marże crack z notowań w IV kwartale 2005 roku w porównaniu z analogicznym kwartałem 2004 roku charakteryzowały się wzrostem dla benzyn o 24,1%, oleju opałowego lekkiego o 5,4% i paliwa Jet A-1 o 13,9%. Spadek marż zanotowano w przypadku oleju napędowego o 14,6% oraz głównych produktów chemicznych (oprócz propylenu), których wartość m.in. dla etylenu i benzenu spadła odpowiednio o 5,8% oraz 63,3% w okresie IV kwartału 2005 roku w porównaniu z analogicznym kwartałem ubiegłego roku. W przypadku propylenu wzrost marży z notowań w okresie IV kwartału 2005 roku wyniósł 10,6%. Nastąpił spadek kursu euro o 7,8% (z 4,24 PLN/EUR w IV kwartale 2004 roku do 3,91 PLN/EUR w IV kwartale 2005 roku oraz nieznaczny wzrost kursu dolara o 0,6% z 3,27 PLN/USD w IV kwartale 2004 roku do 3,29 PLN/USD w IV kwartale 2005 roku).

Według szacunkowych danych krajowa konsumpcja paliw (benzyny, olej napędowy) wzrosła w IV kwartale 2005 roku w porównaniu z IV kwartałem 2004 roku o około 124 tys. ton (o 4,4%), z czego wzrost odnotowano w zakresie oleju napędowego (o około 198 tys. ton), a spadek w zakresie benzyn (o 73 tys. ton). W okresie 2005 roku szacunkowy łączny wzrost konsumpcji paliw (benzyny, olej napędowy) w Polsce wyniósł około 140 tys. ton.

Z danych Głównego Urzędu Statystycznego wynika, że w IV kwartale 2005 r. ceny towarów i usług konsumpcyjnych wzrosły o 0,4% (w stosunku do III kwartału 2005 roku). W analogicznym kwartale ubiegłego roku wzrost wyniósł 0,9%. W porównaniu z analogicznym kwartałem 2004 roku ceny towarów i usług konsumpcyjnych w IV kwartale 2005 roku wzrosły o 1,1%. Stopa bezrobocia na koniec IV kwartału 2005 roku wyniosła 17,6%, podczas gdy na koniec analogicznego okresu roku ubiegłego wynosiła ona 19,1%.

Według danych firmy Samar w 2005 roku sprzedano w Polsce 235,5 tys. nowych samochodów osobowych. Jest to wynik porównywalny z zanotowanym w 1991 roku i jednocześnie o 26,0% niższy od sprzedaży z roku ubiegłego. Niski poziom sprzedaży wynika z niepewnej sytuacji na rynku pracy, braku stabilizacji finansowej i jednocześnie – ogromnej oferty importowanych samochodów używanych. W 2005 roku sprowadzono do Polski 870,8 tys. używanych samochodów osobowych, podczas gdy w 2004 roku 828,0 tys. sztuk.

Wyniki Grupy PKN ORLEN za IV kwartał 2005 roku wg MSSF

Segment Rafineryjny (Produkcja+Hurt)

Segment Rafineryjny (Produkcja+Hurt)	12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2005 (nie badane)		3 miesiące zakończone 31 grudnia 2005 (nie badane)		12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2004 (nie badane)		3 miesiące zakończone 31 grudnia 2004 (nie badane)		Zmiana % 12 miesięcy		Zmiana % 3 miesiące	
	tys. zł	tys. USD	tys. zł	tys. USD	tys. zł	tys. USD	tys. zł	tys. USD	tys. zł	tys. USD	tys. zł	tys. USD
Wyniki segmentu wg MSSF												
Przychody segmentu, w tym:	32 811 272	10 143 529	10 387 367	3 157 158	21 197 391	5 810 051	5 933 073	1 815 506	54,8%	74,6%	75,1%	73,9%
Sprzedaż zewnętrzna	21 421 334	6 622 356	6 464 283	1 964 768	14 337 841	3 929 898	4 126 865	1 262 811	49,4%	68,5%	56,6%	55,6%
Sprzedaż między segmentami*	11 389 938	3 521 173	3 923 084	1 192 391	6 859 550	1 880 153	1 806 208	552 696	66,0%	87,3%	117,2%	115,7%
Koszty segmentu	-29 795 035	-9 211 066	-9 967 264	-3 029 471	-18 695 362	-5 124 263	-5 337 592	-1 633 290	59,4%	79,8%	86,7%	85,5%
Pozostałe przych. operac.	144 945	44 055	59 172	17 985	94 323	28 669	65 761	20 123	53,7%	53,7%	-10,0%	-10,6%
Pozostałe koszty operac.	-286 739	-87 152	-128 871	-39 169	-345 014	-104 864	-162 275	-49 656	-16,9%	-16,9%	-20,6%	-21,1%
Nadwyżka wartości godziwej nabytych aktywów netto nad ceną nabycia	663 787	201 753	1 249									
Wynik segmentu**	3 538 230	1 091 118	351 653	106 503	2 251 338	609 592	498 967	152 683	57,2%	79,0%	-29,5%	-30,2%
Sprzedaż zewnętrzna (tys. ton)	11 061		3 021		9 143		2 519		21,0%		19,9%	

*Przychód obejmuje przesunięcia do detalu w wysokości: 12 m-cy '05 – 3 663 840 tys. zł, 12 m-cy '04 – 2 574 828 tys. zł, 3 m-ce '05 – 973 396 tys. zł, 3 m-ce '04 – 588 072 tys. zł.

**Wynik operacyjny segmentu nieuwzględniający kosztów nieprzypisanych do żadnego segmentu (dotyczących całej Grupy).

Wynik segmentu za IV kwartał 2005 roku wyniósł 351 653 tys. zł, podczas gdy w analogicznym okresie 2004 roku wynik segmentu wyniósł 498 967 tys. zł. Przychody segmentu zwiększyły się o 75,1 %, podczas gdy koszty segmentu wzrosły o 86,7%. Wzrost przychodów segmentu jest efektem pozytywnych tendencji w zakresie notowań cen na paliwa oraz idącym za tym wzrostem marż na paliwa. Natomiast wzrost kosztów wynika głównie ze wzrostu ceny ropy. Notowania ropy Brent w IV kwartale 2005 roku w odniesieniu do analogicznego kwartału ubiegłego roku wzrosły o 29,7%. Negatywnie na wyniki segmentu wpłynął również spadek poziomu dyferencjału ropy URAL/Brent z notowań o 40,8% (tj. o 2,5 USD/bbl).

Realizacja Kompleksowego Programu Redukcji Kosztów Operacyjnych przyniosła oszczędności dla tego segmentu w IV kwartale 2005 roku w wysokości 78 221 tys. zł, czyli o 14 337 tys. zł więcej niż w analogicznym kwartale 2004 roku.

Zysk Unipetrol a.s. zaliczony do tego segmentu wyniósł 34 mln zł. Jednocześnie Rafineria Trzebinia S.A oraz Rafineria Nafty Jedlicze zanotowały w IV kwartale stratę na tym segmencie wysokości odpowiednio 32 mln zł i 9 mln zł.

Należy podkreślić, iż porównując IV kwartał 2005 i 2004 roku wzrostowi ilościowej sprzedaży zewnętrznej o 19,9% towarzyszył wzrost wartości o 56,6%. W IV kwartale 2005 roku wzrosła ilościowa sprzedaż zewnętrzna benzyn i oleju napędowego odpowiednio o 43,1% i 42,3% w porównaniu z analogicznym kwartałem 2004 roku. Tendencję wzrostową odnotowano również w odniesieniu do gazu płynnego, którego sprzedaż w IV kwartale 2005 roku wzrosła w stosunku do analogicznego kwartału 2004 roku o 40,7% (o 16 tys. ton). Spadkową tendencję odnotowano w zakresie sprzedaży ilościowej Ekotermu (spadek o 14,2%).

W IV kwartale 2005 roku w porównaniu z IV kwartałem 2004 roku nastąpił wzrost nakładów na środki trwale i wartości niematerialne o 50 928 tys. zł.

Po 4 kwartałach 2005 roku wynik segmentu wyniósł 3 538 230 tys. zł i był wyższy od osiągniętego w analogicznym okresie roku ubiegłego o 57,2%. Na poprawę wyniku segmentu wpłynęła ujęta w 2005 roku

Wyniki Grupy PKN ORLEN za IV kwartał 2005 roku wg MSSF

nadwyżka wartości godziwej nabytych aktywów netto nad ceną nabycia w wysokości 663 787 tys. zł (bez tego efektu wynik segmentu wzrósł o 27,7%).

Wyniki Grupy PKN ORLEN za IV kwartał 2005 roku wg MSSF

Segment Rafineryjny (Detal)

Segment Rafineryjny (Detal)	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2005 (nie badane)		3 miesiące zakończonych 31 grudnia 2005 (nie badane)		12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2004 (nie badane)		3 miesiące zakończonych 31 grudnia 2004 (nie badane)		Zmiana % 12 miesięcy		Zmiana % 3 miesiące	
	tys. zł	tys. USD	tys. zł	tys. USD	tys. zł	tys. USD	tys. zł	tys. USD	tys. zł	tys. USD	tys. zł	tys. USD
Wyniki segmentu wg MSSF												
Przychody segmentu, w tym:	13 753 435	4 251 843	3 761 656	1 143 326	11 583 773	3 175 028	2 936 915	898 689	18,7%	33,9%	28,1%	27,2%
Sprzedaż zewnętrzna	13 708 991	4 238 103	3 749 243	1 139 553	11 547 818	3 165 173	2 925 106	895 075	18,7%	33,9%	28,2%	27,3%
Sprzedaż między segmentami	44 444	13 740	12 413	3 773	35 955	9 855	11 809	3 614	23,6%	39,4%	5,1%	4,4%
Koszty segmentu	-13 525 207	-4 181 286	-3 663 063	-1 113 359	-11 505 478	-3 153 568	-2 932 932	-897 470	17,6%	32,6%	24,9%	24,1%
Pozostałe przych. operac.	163 443	49 677	83 641	25 422	114 108	34 682	50 444	15 436	43,2%	43,2%	65,8%	64,7%
Pozostałe koszty operac.	-287 182	-87 287	-197 313	-59 972	-198 235	-60 252	-108 552	-33 217	44,9%	44,9%	81,8%	80,5%
Nadwyżka wartości godziwej nabytych aktywów netto nad ceną nabycia	161 382	49 051										
Wynik segmentu*	265 871	81 997	-15 079	-4 583	-5 832	-4 110	-54 125	-16 562	-4658,8%	-2095,1%	-72,1%	-72,3%
Sprzedaż zewnętrzna (tys. ton)	3 487		901		3 346		852		4,2%		5,8%	

*) Wynik operacyjny segmentu nieuwzględniający kosztów nieprzypisanych do żadnego segmentu (dotyczących całej Grupy)

W IV kwartale 2005 roku przychody segmentu w porównaniu z IV kwartałem 2004 roku wzrosły o 824 741 tys. zł (o 28,1%), natomiast koszty zwiększyły się o 730 131 tys. zł (o 24,9%). Wzrostowi przychodów segmentu towarzyszył również wzrost sprzedaży ilościowej w Grupie o 5,8%, głównie w wyniku znaczącego wzrostu sprzedaży oleju napędowego o 16,6%. Nieznaczny spadek sprzedaży odnotowano w zakresie benzyn i gazu płynnego odpowiednio o 1,2% i 2,9%. Wynika on głównie z panującego trendu malejącej konsumpcji benzyn oraz z panujących w grudniu niekorzystnych warunków pogodowych. Pozytywne tendencje odnotowano w zakresie przychodów ze sprzedaży usług, których wartość wzrosła o 17 339 tys. zł. Działalność na terenie Niemiec w IV kwartale 2005 roku przyporządkowana do tego segmentu przyniosła stratę w wysokości 161 636 tys. zł (95 583 tys. zł straty w IV kwartale 2004 roku). Jest to efekt utworzenia w IV kwartale 2005 roku rezerwy na ryzyko gospodarcze w ORLEN Deutschland w wysokości 137 mln zł, natomiast działalność spółki Unipetrol a.s. przyniosła zysk przyporządkowany do tego segmentu w wysokości 12 603 tys. zł. W PKN ORLEN S.A. wynik tego segmentu w IV kwartale 2005 roku wyniósł 142 299 tys. zł (50 174 tys. zł w IV kw. ubr.). Poprawa wyniku w PKN ORLEN S.A. jest następstwem wzrostu marż jednostkowych na paliwach i towarach pozapaliwowych oraz wzrostu sprzedaży ilościowej oleju napędowego i gazu płynnego. Całkowita marża detaliczna na paliwach i towarach pozapaliwowych w IV kwartale 2005 roku wzrosła o 19,1% w porównaniu z analogicznym okresem ubr.

W efekcie oddziaływania powyższych czynników w IV kwartale 2005 roku strata segmentu wyniosła 15 079 tys. zł, podczas gdy w IV kwartale 2004 roku Grupa odnotowała stratę w wysokości 54 125 tys. zł.

Realizacja Kompleksowego Programu Redukcji Kosztów Operacyjnych przyniosła oszczędności dla tego segmentu w IV kwartale 2005 roku w wysokości 54 162 tys. zł (42 051 tys. zł w IV kwartale 2004 roku).

W IV kwartale 2005 roku w porównaniu z IV kwartałem 2004 roku nastąpił wzrost nakładów na środki trwałe i wartości niematerialne o 98 685 tys. zł.

Po 4 kwartałach 2005 roku wynik segmentu wyniósł 265 871 tys. zł, podczas gdy po 4 kwartałach 2004 roku 5 832 tys. zł straty. Na wzrost wyniku segmentu wpłynęła również ujęta w 2005 roku nadwyżka wartości godziwej nabytych aktywów netto nad ceną nabycia w wysokości 161 382 tys. zł.

Wyniki Grupy PKN ORLEN za IV kwartał 2005 roku wg MSSF

Segment Chemiczny

Segment Chemiczny	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2005 (nie badane)		3 miesiące zakończonych 31 grudnia 2005 (nie badane)		12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2004 (nie badane)		3 miesiące zakończonych 31 grudnia 2004 (nie badane)		Zmiana % 12 miesięcy		Zmiana % 3 miesiące	
	tys. zł	tys. USD	tys. zł	tys. USD	tys. zł	tys. USD	tys. zł	tys. USD	tys. zł	tys. USD	tys. zł	tys. USD
Wyniki segmentu wg MSSF												
Przychody segmentu, w tym:	9 085 300	2 808 699	3 224 936	980 194	5 623 990	1 541 495	1 544 329	472 561	61,5%	82,2%	108,8%	107,4%
Sprzedaż zewnętrzna	6 686 254	2 067 040	2 361 460	717 747	4 082 509	1 118 986	1 115 094	341 216	63,8%	84,7%	111,8%	110,3%
Sprzedaż między segmentami	2 295 306	709 589	835 115	253 827	1 480 130	405 693	406 759	124 467	55,1%	74,9%	105,3%	103,9%
Wart. roz. transakc. zabezp.	103 740	32 071	28 361	8 620	61 351	16 816	22 476	6 878	69,1%	90,7%	26,2%	25,3%
Koszty segmentu	-8 236 469	-2 546 285	-3 031 074	-921 271	-4 699 482	-1 288 094	-1 225 809	-375 095	75,3%	97,7%	147,3%	145,6%
Pozostałe przych. operac.	170 894	51 942	109 426	33 259	32 480	9 872	11 086	3 392	426,2%	426,2%	887,1%	880,5%
Pozostałe koszty operac.	-124 222	-37 756	-56 803	-17 265	-76 326	-23 199	-51 427	-15 737	62,8%	62,7%	10,5%	9,7%
Nadwyżka wartości godziwej nabytych aktywów netto nad ceną nabycia	1 076 642	327 237										
Wynik segmentu*	1 972 145	603 837	246 485	74 917	880 662	240 074	278 179	85 122	123,9%	151,5%	-11,4%	-12,0%
Sprzedaż zewnętrzna (tys. ton)	2 800		748		2 191		564		27,8%		32,6%	

*) Wynik operacyjny segmentu nieuwzględniający kosztów nieprzypisanych do żadnego segmentu (dotyczących całej Grupy)

W okresie IV kwartału 2005 roku wynik segmentu wyniósł 246 485 tys. zł, podczas gdy w IV kwartale 2004 roku osiągnął poziom 278 179 tys. zł. Przychody segmentu były wyższe o 1 680 607 tys. zł (o 108,8%) a ilościowa sprzedaż zewnętrzna o 32,6%. W IV kwartale 2005 roku, głównie dzięki objęciu konsolidacją Unipetrol a.s., odnotowano wzrost ilości sprzedaży głównych produktów segmentu, w tym m.in.: etylenu o 172,0% (wzrost wartości o 199,0%), polietylenu o 213,3% (wzrost wartości o 166,4%), polipropylenu o 154,2% (wzrost wartości o 145,2%), benzenu o 78,9% (wzrost wartości o 20,9%). Na pogorszenie wyniku segmentu wpłynęła strata Basell Orlen Polyolefins sp. z o.o. w wysokości 23 201 tys. zł, która wynika w głównej mierze z awaryjnych postojów instalacji w IV kwartale 2005 roku. Nieznaczne pogorszenie wyników odnotował Anwil S.A. (spadek wyniku w IV kwartale 2005 roku o 2 689 tys. zł), które jest spowodowane spadkiem ilości sprzedaży saletry amonowej, Canwilu oraz granulatu z PCW odpowiednio o 7,2%, 8,5% i 9,9% oraz niższymi cenami realizacji produktów szczególnie PCW i sody kaustycznej. W samym PKN ORLEN S.A. odnotowano spadek wyniku przyporządkowanego do tego segmentu o 53 965 tys. zł. Powyższe relacje spowodowane zostały spadkową tendencją marż z notowań na większości produktów petrochemicznych oraz obniżeniem sprzedaży acetonu, tlenku etylenu oraz ortoksylenu. Spadek sprzedaży acetonu wynika ze zmniejszenia zapotrzebowania na ten produkt oraz rezygnacji z części odbiorów dwóch czołowych klientów.

Realizacja Kompleksowego Programu Redukcji Kosztów Operacyjnych przyniosła oszczędności dla tego segmentu w wysokości 7 590 tys. zł w IV kwartale 2005 roku (5 424 tys. zł w IV kwartale 2004 roku).

W IV kwartale 2005 roku w porównaniu z IV kwartałem 2004 roku nastąpił spadek nakładów na środki trwałe i wartości niematerialne o 47 635 tys. zł.

Po 4 kwartałach 2005 roku wynik segmentu wyniósł 1 972 145 tys. zł i był wyższy od osiągniętego w analogicznym okresie roku ubiegłego o 1 091 483 tys. zł. Największy wpływ na poprawę wyniku segmentu miało ujęcie w 2005 roku nadwyżki wartości godziwej nabytych aktywów netto nad ceną nabycia w wysokości 1 076 642 tys. zł.

Wyniki Grupy PKN ORLEN za IV kwartał 2005 roku wg MSSF

Pozostała działalność

Pozostała działalność	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2005 (nie badane)		3 miesiące zakończonych 31 grudnia 2005 (nie badane)		12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2004 (nie badane)		3 miesiące zakończonych 31 grudnia 2004 (nie badane)		Zmiana % 12 miesięcy		Zmiana % 3 miesiące	
	tys. zł	tys. USD	tys. zł	tys. USD	tys. zł	tys. USD	tys. zł	tys. USD	tys. zł	tys. USD	tys. zł	tys. USD
Wyniki segmentu wg MSSF												
Przychody segmentu, w tym:	1 688 857	522 106	524 004	159 267	1 482 723	406 404	420 066	128 539	13,9%	28,5%	24,7%	23,9%
Sprzedaż zewnętrzna	883 896	273 254	365 484	111 086	699 375	191 694	209 700	64 168	26,4%	42,5%	74,3%	73,1%
Sprzedaż między segmentami	804 961	248 852	158 520	48 181	783 348	214 710	210 366	64 371	2,8%	15,9%	-24,6%	-25,2%
Koszty segmentu	-1 704 317	-526 886	-563 008	-171 122	-1 461 567	-400 605	-452 020	-138 317	16,6%	31,5%	24,6%	23,7%
Pozostałe przych. operac.	40 126	12 196	12 110	3 681	55 786	16 956	15 461	4 731	-28,1%	-28,1%	-21,7%	-22,2%
Pozostałe koszty operac.	-113 175	-34 399	-81 008	-24 622	-109 314	-33 225	-48 802	-14 933	3,5%	3,5%	66,0%	64,9%
Nadwyżka wartości godziwej nabytych aktywów netto nad ceną nabycia	274 542	83 445										
Wynik segmentu*	186 033	56 463	-107 902	-32 796	-32 372	-10 471	-65 295	-19 980	-674,7%	-639,2%	65,3%	64,1%
Sprzedaż zewnętrzna (tys. ton)	208		63		265		105		-21,5%		-40,0%	

**) Wynik operacyjny segmentu nieuwzględniający kosztów nieprzypisanych do żadnego segmentu (dotyczących całej Grupy)*

Do segmentu „Pozostała działalność” oprócz obszarów produkujących media energetyczne oraz świadczących usługi w PKN ORLEN S.A., zaliczanych jest szereg podmiotów z Grupy wyodrębnionych głównie w procesie restrukturyzacji.

Na pozostałej działalności odnotowano w IV kwartale 2005 roku stratę w wysokości 107 902 tys. zł, podczas gdy w IV kwartale 2004 roku strata ta wyniosła 65 295 tys. zł.

Realizacja Kompleksowego Programu Redukcji Kosztów Operacyjnych przyniosła oszczędności dla tego segmentu w IV kwartale 2005 roku w wysokości 87 863 tys. zł, podczas gdy w IV kwartale 2004 roku 37 641 tys. zł.

W IV kwartale 2005 roku w porównaniu z IV kwartałem 2004 roku nastąpił wzrost nakładów na środki trwałe i wartości niematerialne o 46 059 tys. zł.

Po 4 kwartałach 2005 roku wynik segmentu wyniósł 186 033 tys. zł i był wyższy od osiągniętego w analogicznym okresie roku ubiegłego o 218 405 tys. zł. Główną przyczyną wzrostu wyniku było ujęcie w 2005 roku nadwyżki wartości godziwej nabytych aktywów netto nad ceną nabycia w wysokości 274 542 tys. zł.

Przegląd finansów

Rachunek zysków i strat

W IV kwartale 2005 roku zysk brutto ze sprzedaży wyniósł 1 598 329 tys. zł i był wyższy od zysku z analogicznego kwartału 2004 roku o 39 530 tys. zł tj. o 2,5%. Przychody ze sprzedaży ogółem wzrosły o 4 569 590 tys. zł (o 54,4%) przy jednoczesnym wzroście kosztów o 4 756 556 tys. zł (o 62,7%). W IV kwartale 2005 roku w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego nastąpił przyrost sprzedaży zewnętrznej Grupy we wszystkich obszarach działalności: w Segmencie Rafineryjnym (Produkcja+Hurt) o 2 337 418 tys. zł (tj. o 56,6%), w Segmencie Rafineryjnym (Detal) o 824 137 tys. zł (tj. o 28,2%), w Segmencie Chemicznym o 1 246 366 tys. zł (tj. o 111,8%) oraz na pozostałej działalności o 155 784 tys. zł (tj. o 74,3%). Wzrostowi wartości sprzedaży zewnętrznej towarzyszył wzrost sprzedaży ilościowej odpowiednio o 19,9%, 5,8% i 32,6% oraz spadek na pozostałej działalności o 40,0%. Do czynników mających zasadniczy wpływ na poziom przychodów w Segmencie Rafineryjnym (Produkcja+Hurt) należy wzrost notowań cen na paliwa.

W okresie IV kwartału 2005 roku, w porównaniu z IV kwartałem 2004 roku, koszty sprzedaży wzrosły o 107 656 tys. zł (tj. o 20,8%) i wyniosły 625 004 tys. zł. W IV kwartale 2005 roku zanotowano również wzrost, w porównaniu do analogicznego kwartału 2004 roku, kosztów ogólnego zarządu o 118 840 tys. zł (o 51,9%) do poziomu 347 626 tys. zł, z czego w samej grupie kapitałowej Unipetrol a.s. koszty ogólnego zarządu wyniosły 79 063 tys. zł.

Odnotowano wzrost pozostałych przychodów operacyjnych o 124 816 tys. zł oraz wzrost pozostałych kosztów operacyjnych o 92 970 tys. zł. Strata na pozostałej działalności operacyjnej w IV kwartale 2005 roku wyniosła 216 006 tys. zł, w porównaniu ze stratą w IV kwartale 2004 roku równą 225 289 tys. zł. Na wysokość straty na tej działalności duży wpływ miało zawiązanie w IV kwartale 2005 roku rezerwy na ryzyko gospodarcze w ORLEN Deutschland w wysokości 137 mln zł.

W IV kwartale 2005 roku EBITDA wyniosła 1 017 573 tys. zł i była wyższa o 92 793 tys. zł od osiągniętej w analogicznym okresie roku ubiegłego. Zysk operacyjny (EBIT) w IV kwartale 2005 roku wyniósł 400 410 tys. zł i był niższy od zysku operacyjnego w IV kwartale 2004 roku o 160 965 tys. zł.

Przychody finansowe w IV kwartale 2005 roku wyniosły 139 549 tys. zł i były niższe o 298 417 tys. zł w porównaniu z analogicznym kwartałem 2004 roku. Jednocześnie Grupa odnotowała spadek kosztów finansowych o 63 420 tys. zł w stosunku do IV kwartału 2004 roku. W efekcie powyższych czynników zysk na tej działalności w IV kwartale 2005 roku wyniósł 5 441 tys. zł, podczas gdy w analogicznym kwartale 2004 roku Grupa zanotowała zysk w wysokości 240 438 tys. zł. Główny wpływ na spadek wyniku na tej działalności miał kurs walut. W IV kwartale 2004 roku doszło do znacznej aprecjacji złotego, co spowodowało wysoki poziom dodatnich różnic kursowych powiększających znacznie przychody finansowe.

W IV kwartale 2005 roku wartość udziału w wyniku finansowym jednostek wycenianych metodą praw własności wyniosła 39 108 tys. zł, w IV kwartale 2004 roku 51 411 tys. zł.

Wysokość podatku dochodowego w IV kwartale 2005 roku wyniosła 104 711 tys. zł, co oznacza spadek w stosunku do analogicznego okresu 2004 roku o 34 940 tys. zł.

Powyższe czynniki ukształtowały zysk netto w IV kwartale 2005 roku na poziomie 340 248 tys. zł tj. o 373 325 tys. zł poniżej zysku z analogicznego okresu 2004 roku.

Po 4 kwartałach 2005 roku zysk netto wyniósł 4 723 946 tys. zł i był wyższy od osiągniętego w analogicznym okresie roku ubiegłego o 2 157 145 tys. zł, głównie w wyniku zaliczenia do pozostałych przychodów operacyjnych 2005 roku nadwyżki wartości godziwej nabytych aktywów netto nad ceną nabycia w wysokości 2 006 276 tys. zł.

Bilans

Na koniec IV kwartału 2005 roku suma aktywów wyniosła 33 666 261 tys. zł i wzrosła o 61,4% w stosunku do stanu na 31 grudnia 2004 roku. Aktywa trwale zwiększyły się w stosunku do 31 grudnia 2004 roku o 8 178 138 tys. zł (o 63,2%) i osiągnęły wartość 21 117 718 tys. zł, głównie w wyniku wzrostu rzeczowych aktywów trwałych o 7 127 550 tys. zł w stosunku do stanu na 31 grudnia 2004 roku (w tym rzeczowe aktywa trwale Unipetrol 6 660 331 tys. zł). Na koniec IV kwartału 2005 roku wzrosła wartość aktywów obrotowych z 7 921 623 tys. zł na 31 grudnia 2004 roku do 12 470 110 tys. zł. Główny wpływ na wzrost aktywów obrotowych miał wzrost stanu zapasów i należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności odpowiednio o 2 923 643 tys. zł i 2 179 241 tys. zł. Wysoki wzrost należności to efekt konsolidacji Grupy Unipetrol a.s oraz wzrostu cen na produkty. Jednocześnie odnotowano spadek wartości krótkoterminowych papierów wartościowych o 915 584 tys. zł (środki przeznaczone na zakup Unipetrolu). W porównaniu z końcem 2004 roku nastąpił spadek kapitału pracującego (aktywa obrotowe – zobowiązania krótkoterminowe) z 3 960 179 tys. zł do 3 761 761 tys. zł.

Kapitał własny razem na koniec IV kwartału 2005 roku wyniósł 19 467 512 tys. zł i wzrósł o 5 803 506 tys. zł, tj. o 42,5% w stosunku do stanu z końca 2004 roku, głównie w wyniku wzrostu zysków zatrzymanych o 3 767 047 tys. zł. Zobowiązania długoterminowe wyniosły 5 490 400 tys. zł i wzrosły w odniesieniu do końca 2004 roku o 2 254 647 tys. zł, głównie z tytułu zwiększenia kredytów i pożyczek o 1 199 351 tys. zł i rezerw o 303 996 tys. zł. Zwiększył się stan zobowiązań krótkoterminowych z 3 961 444 tys. zł na 31 grudnia 2004 roku do 8 708 349 tys. zł na 31 grudnia 2005 roku. W zakresie zobowiązań krótkoterminowych wystąpił znaczący wzrost zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań i rozliczeń międzyokresowych biernych o 3 323 206 tys. zł. Zadłużenie Grupy ogółem (kredyty, pożyczki i papiery wartościowe) osiągnęło na 31 grudnia 2005 roku poziom 4 394 641 tys. zł, co oznacza wzrost o 2 063 478 tys. zł w porównaniu do stanu na koniec 2004 roku. Wzrost wszystkich zobowiązań jest wynikiem ujęcia w 2005 roku zobowiązań grupy kapitałowej Unipetrol a.s., a w przypadku zobowiązań handlowych również wzrostem cen ropy.

Cash flow

Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej wyniosły w IV kwartale 2005 roku 878 508 tys. zł i wzrosły o 92 041 tys. zł w porównaniu z analogicznym okresem 2004 roku. Na zwiększenie przepływów środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej w IV kwartale 2005 roku wpłynęły przede wszystkim korzystne tendencje w porównaniu z IV kwartałem 2004 roku w zakresie stanu zobowiązań i rozliczeń międzyokresowych biernych (spadek w IV kwartale 2004 roku o 437 366 tys. zł, podczas gdy w IV kwartale 2005 roku wzrost o 202 185 tys. zł). Jednocześnie na zmniejszenie stanu środków pieniężnych z działalności operacyjnej wpłynął spadek zysku netto w IV kwartale 2005 roku o 373 325 tys. zł. Niekorzystnie na przepływy z działalności operacyjnej wpłynęły także tendencje w zakresie zapasów (w IV kwartale 2005 roku wzrost

Wyniki Grupy PKN ORLEN za IV kwartał 2005 roku wg MSSF

zapasów o 445 359 tys. zł, a w IV kwartale 2004 roku spadek o 201 259 tys. zł). Wykorzystanie środków pieniężnych netto na działalność inwestycyjną wyniosło w IV kwartale 2005 roku 578 155 tys. zł i spadło w stosunku do analogicznego kwartału 2004 roku o 550 378 tys. zł. Spadek ten wynika głównie z transakcji na krótkoterminowych papierach wartościowych. W IV kwartale 2005 roku odnotowano saldo nabycia i sprzedaży krótkoterminowych papierów wartościowych w wysokości (-)16 272 tys. zł, natomiast w analogicznym kwartale 2004 roku (-)688 124 tys. zł. Jednocześnie zwiększeniu uległy wydatki na nabycie akcji i udziałów o 260 502 tys. zł.

W IV kwartale 2005 roku Grupa zanotowała ujemne saldo środków pieniężnych w działalności finansowej w wysokości 442 194 tys. zł (w IV kwartale 2004 roku ujemne saldo wyniosło 1 283 tys. zł). W IV kwartale 2005 roku wpływy netto z tytułu zaciągnięcia i spłaty kredytów i pożyczek wyniosły 91 516 tys. zł, podczas gdy w IV kwartale 2004 roku wyniosły 64 673 tys. zł. Na wzrost ujemnego salda środków na tej działalności wpłynęły w głównej mierze wypłacone w IV kwartale 2005 roku dywidendy w wysokości 453 371 tys. zł, podczas gdy w analogicznym kwartale ubr. nie odnotowano wypłat dywidendy.

Na koniec IV kwartału 2005 roku stan środków pieniężnych wyniósł 1 125 627 tys. zł, czyli o 396 129 tys. zł więcej niż na koniec IV kwartału 2004 roku.

Po 4 kwartałach 2005 roku przepływy netto z działalności operacyjnej wyniosły 3 634 353 tys. zł (po 4 kwartałach 2004 roku 3 592 088 tys. zł), przepływy z działalności inwestycyjnej (-) 2 289 247 tys. zł (po 4 kwartałach 2004 roku (-) 2 655 387 tys. zł), przepływy z działalności finansowej (-) 950 002 tys. zł (po 4 kwartałach 2004 roku (-) 837 677 tys. zł)

ZAŁĄCZNIK I

POLSKI KONCERN NAFTOWY ORLEN S.A.
SKONSOLIDOWANE SKRÓCONE RACHUNKI ZYSKÓW I STRAT
za okresy 9 i 3 miesiące zakończone
31 grudnia 2005 roku i 31 grudnia 2004 roku
(w tysiącach złotych)

WYSZCZEGÓLNIENIE	12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2005 (nie badane)	3 miesiące zakończone 31 grudnia 2005 (nie badane)	12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2004 (nie badane)	3 miesiące zakończone 31 grudnia 2004 (nie badane)	Zmiana % 12 miesięcy	Zmiana % 3 miesiące
Sprzedaż produktów	41 330 710	12 436 953	29 346 192	7 700 011	40,8%	61,5%
Podatek akcyzowy i inne opłaty	-10 908 032	-2 816 588	-10 103 861	-2 561 179	8,0%	10,0%
Przychody ze sprzedaży produktów netto	30 422 678	9 620 365	19 242 331	5 138 832	58,1%	87,2%
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	12 381 537	3 348 466	11 486 563	3 260 409	7,8%	2,7%
Przychody ze sprzedaży ogółem	42 804 215	12 968 831	30 728 894	8 399 241	39,3%	54,4%
Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	-24 308 411	-8 301 723	-14 008 115	-3 928 311	73,5%	111,3%
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	-11 560 684	-3 068 779	-10 594 203	-2 912 131	9,1%	5,4%
Zysk brutto ze sprzedaży	6 935 120	1 598 329	6 126 576	1 558 799	13,2%	2,5%
Koszty sprzedaży	-2 233 010	-625 004	-2 164 061	-517 348	3,2%	20,8%
Koszty ogólnego zarządu	-1 029 000	-347 626	-855 341	-228 786	20,3%	51,9%
Pozostałe przychody operacyjne	2 539 802	274 519	331 144	149 703	667,0%	83,4%
Pozostałe koszty operacyjne	-1 182 376	-499 808	-768 219	-406 838	53,9%	22,9%
Zysk (strata) na sprzed. całości lub części udziałów jednostek podporządkowanych	29 395	0	19 166	5 845	53,4%	-100%
Zysk z działalności operacyjnej	5 059 931	400 410	2 689 265	561 375	88,2%	-28,7%
Przychody finansowe	639 077	139 549	617 698	437 966	3,5%	-68,1%
Koszty finansowe	-442 396	-134 108	-326 619	-197 528	35,4%	-32,1%
Przychody i koszty finansowe netto	196 681	5 441	291 079	240 438	-32,4%	-97,7%
Udział w wyniku finansowym jednostek wycenianych metodą praw własności	201 213	39 108	193 094	51 411	4,2%	-23,9%
Zysk przed opodatkowaniem	5 457 825	444 959	3 173 438	853 224	72,0%	-47,8%
Podatek dochodowy	-733 879	-104 711	-606 637	-139 651	21,0%	-25,0%
Zysk netto	4 723 946	340 248	2 566 801	713 573	84,0%	-52,3%
Z tego:						
Zysk akcjonariuszy mniejszościowych	53 463	26 301	55 369	10 299	-3,4%	155,4%
Zysk akcjonariuszy jednostki dominującej	4 670 483	313 947	2 511 432	703 274	86,0%	-55,4%

ZAŁĄCZNIK II

**POLSKI KONCERN NAFTOWY ORLEN S.A.
SKONSOLIDOWANE SKRÓCONE BILANSE
na 31 grudnia 2005 roku i 31 grudnia 2004 roku
(w tysiącach złotych)**

WYSZCZEGÓLNIENIE	31.12.2005 (nie badane)	31.12.2004 (nie badane)	Zmiana %
AKTYWA			
Aktywa trwale (długoterminowe)			
Rzeczowe aktywa trwale	18 588 397	11 460 847	62,2%
Wartość firmy	17 630	20 501	-14,0%
Wartości niematerialne	761 529	344 431	121,1%
Aktywa finansowe	147 230	78 023	88,7%
Akcje i udziały w jednostkach wycenianych metodą praw własności	1 425 784	921 085	54,8%
Podatek odroczone – aktywa	77 431	19 673	293,6%
Pozostałe aktywa trwale	13 180	17 916	-26,4%
Prawo wieczystego użytkowania gruntów	74 980	67 982	10,3%
Inwestycje w nieruchomości	11 557	9 122	26,7%
Aktywa trwale razem	21 117 718	12 939 580	63,2%
Aktywa obrotowe			
Zapasy	6 124 625	3 200 982	91,3%
Należności z tyt. dostaw i usług oraz pozostałe należności	4 759 987	2 580 746	84,4%
Należności z tyt. podatku dochodowego	66 635	23 309	185,9%
Krótkoterminowe papiery wartościowe	208 571	1 124 155	-81,4%
Rozliczenia międzyokresowe	176 399	108 716	62,3%
Środki pieniężne	1 125 627	729 498	54,3%
Inne aktywa finansowe	8 266	154 217	-94,6%
Aktywa obrotowe razem	12 470 110	7 921 623	57,4%
Aktywa sklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży	78 433	0	
Aktywa razem	33 666 261	20 861 203	61,4%
PASYWA			
Kapitał własny			
Kapitał zakładowy	534 636	534 636	0,0%
Korekta z tytułu przeszacowania kapitału zakładowego	522 999	522 999	0,0%
Kapitał zakładowy*	1 057 635	1 057 635	0,0%
Kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej	1 058 450	1 058 450	0,0%
Korekta z tytułu przeszacowania kapitału z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej	168 803	168 803	0,0%
Kapitał zapasowy z tytułu emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej	1 227 253	1 227 253	0,0%
Kapitał z tytułu stosowania rachunkowości zabezpieczeń	10 148	59 195	-82,9%
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek podporządkowanych	-156 232	-9 444	1554,3%
Zyski zatrzymane w tym:	14 656 708	10 889 661	34,6%
zysk jednostki dominującej	4 670 483	2 511 432	86,0%
niepodzielony wynik z lat ubiegłych z tytułu zmian zasad rachunkowości	0	1 850 438	-100,0%
Kapitał własny (przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej)	16 795 512	13 224 300	27,0%
Kapitał własny akcjonariuszy mniejszościowych	2 672 000	439 706	507,7%
Kapitał własny razem	19 467 512	13 664 006	42,5%
Zobowiązania długoterminowe			
Kredyty i pożyczki	3 282 887	2 083 536	57,6%
Rezerwy	946 288	642 292	47,3%
Rezerwa na podatek odroczone	1 154 953	456 554	153,0%
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	106 272	53 371	99,1%
Zobowiązania długoterminowe razem	5 490 400	3 235 753	69,7%

Wyniki Grupy PKN ORLEN za IV kwartał 2005 roku wg MSSF

Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobow. z tyt. dostaw i usług oraz pozostałe zobow.i rozliczenia międzyokresowe bierne	6 711 496	3 388 290	98,1%
Rezerwy	753 935	283 442	166,0%
Zobowiązania z tyt. podatku dochodowego	65 728	1 680	3812,4%
Kredyty i pożyczki	1 111 754	247 627	349,0%
Przychody przyszłych okresów	64 011	19 106	235,0%
Pozostałe zobowiązania finansowe	1 425	21 299	-93,3%
Zobowiązania krótkoterminowe razem	8 708 349	3 961 444	119,8%
Pasywa razem	33 666 261	20 861 203	61,4%

*) kapitał akcyjny został przeszacowany zgodnie z MSR 29

ZAŁĄCZNIK III

POLSKI KONCERN NAFTOWY ORLEN S.A.
SKONSOLIDOWANE SKRÓCONE
RACHUNKI PRZEPIYWÓW PIENIĘŻNYCH
za okresy 12 i 3 miesiące zakończone
31 grudnia 2005 roku i 31 grudnia 2004 roku
(w tysiącach złotych)

WYSZCZEGÓLNIENIE	12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2005 (nie badane)	3 miesiące zakończone 31 grudnia 2005 (nie badane)	12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2004 (nie badane)	3 miesiące zakończone 31 grudnia 2004 (nie badane)	Zmiana 12 miesięcy	Zmiana 3 miesiące
Przeptywy pieniężne z działalności operacyjnej						
Zysk netto	4 723 946	340 248	2 566 801	713 573	2 157 145	-373 325
Korekty o pozycje:						
Udział w wyniku finansowym jednostek wycenianych metodą praw własności	-201 213	-39 108	-193 094	-51 411	-8 119	12 303
Amortyzacja	1 736 673	617 163	1 319 415	363 405	417 258	253 758
Odsetki i dywidendy, netto	106 514	41 435	75 193	11 528	31 321	29 907
Podatek dochodowy od zysku przed opodatkowaniem	733 879	104 711	606 637	139 651	127 242	-34 940
Zysk/Strata na działalności inwestycyjnej	-88 114	-45 597	99 436	156	-187 550	-45 753
Zmniejszenie / (zwiększenie) stanu należności	-70 388	203 348	-135 220	384 259	64 832	-180 911
Zmniejszenie / (zwiększenie) stanu zapasów	-1 816 650	-445 359	-244 448	201 259	-1 572 202	-646 618
(Zmniejszenie) / zwiększenie stanu zobowiązań i rozliczeń międzyokresowych biernych	1 004 020	202 185	201 565	-437 366	802 455	639 551
(Zmniejszenie) / zwiększenie stanu rezerw	643 658	218 954	309 175	209 392	334 483	9 562
Pozostałe	-2 341 788	-90 481	-368 975	-435 930	-1 972 813	345 449
Podatek dochodowy zapłacony	-796 184	-228 991	-644 397	-312 049	-151 787	83 058
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	3 634 353	878 508	3 592 088	786 467	42 265	92 041
Przeptywy pieniężne z działalności inwestycyjnej						
Nabycie składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych	-2 040 360	-544 019	-1 778 839	-520 248	-261 521	-23 771
Wpływy z tytułu sprzedaży składników rzeczowego majątku trwałego	167 343	120 654	62 781	11 905	104 562	108 749
Wpływy z tytułu sprzedaży udziałów	83 001	6 183	45 726	5 249	37 275	934
Nabycie akcji i udziałów	-1 606 563	-265 153	-48 299	-4 651	-1 558 264	-260 502
Nabycie krótkoterminowych papierów wartościowych	-159 250	-34 136	-1 232 744	-728 313	1 073 494	694 177
Wpływy z tytułu sprzedaży krótkoterminowych papierów wartościowych	1 172 897	17 864	129 698	40 189	1 043 199	-22 325
Odsetki i dywidendy otrzymane	146 172	8 060	105 058	16 621	41 114	-8 561
Pożyczki (udzielone)/spłacone	7 300	4 365	6 688	7 848	612	-3 483
Pozostałe korekty	-59 787	108 027	54 544	42 867	-114 331	65 160
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-2 289 247	-578 155	-2 655 387	-1 128 533	366 140	550 378
Przeptywy pieniężne z działalności finansowej						
Wpływy z długoterminowych i krótkoterminowych pożyczek i kredytów	2 628 586	971 030	1 240 178	265 642	1 388 408	705 388
Spłata długoterminowych i krótkoterminowych pożyczek i kredytów	-2 463 267	-879 514	-1 648 772	-200 969	-814 495	-678 545
Zapłacone odsetki	-165 513	-65 773	-105 597	-26 301	-59 916	-39 472
Wyplacone dywidendy	-911 020	-453 371	-278 011	0	-633 009	-453 371
Pozostałe korekty	-38 788	-14 566	-45 475	-39 655	6 687	25 089

Wyniki Grupy PKN ORLEN za IV kwartał 2005 roku wg MSSF

Środki pieniężne netto otrzymane/(wykorzystane) w działalności finansowej	-950 002	-442 194	-837 677	-1 283	-112 325	-440 911
Zmiana netto stanu środków pieniężnych	395 104	-141 841	99 024	-343 349	296 080	201 508
Różnice kursowe	1 025	855	2 310	4 070	-1 285	-3 215
Środki pieniężne na początku okresu	729 498	1 266 613	628 164	1 068 777	101 334	197 835
Środki pieniężne na koniec okresu, w tym:	1 125 627	1 125 627	729 498	729 498	396 129	396 129
o ograniczonej możliwości dysponowania	100 331	100 331	269 728	269 728	-169 397	-169 397

ZAŁĄCZNIK IV

**POLSKI KONCERN NAFTOWY ORLEN S.A.
KLUCZOWE SKONSOLIDOWANE DANE FINANSOWE
W PODZIALE NA SEGMENTY DZIAŁALNOŚCI
za okresy 12 i 3 miesięcy zakończone
31 grudnia 2005 roku i 31 grudnia 2004 roku
(w tysiącach złotych)**

WYSZCZEGÓLNIENIE	12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2005 (nie badane)	3 miesiące zakończone 31 grudnia 2005 (nie badane)	12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2004 (nie badane)	3 miesiące zakończone 31 grudnia 2004 (nie badane)	Zmiana % 12 miesięcy	Zmiana % 3 miesiące
PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY ZEWNĘTRZNEJ¹						
Segment Rafineryjny (produkcja+hurt)	21 421 334	6 464 283	14 337 841	4 126 865	49,4%	56,6%
Segment Rafineryjny (detal)	13 708 991	3 749 243	11 547 818	2 925 106	18,7%	28,2%
Segment chemiczny	6 686 254	2 361 460	4 082 509	1 115 094	63,8%	111,8%
Pozostała działalność	883 896	365 484	699 375	209 700	26,4%	74,3%
ŁĄCZNIE	42 700 475	12 940 470	30 667 543	8 376 765	39,2%	54,5%
WYNIK SEGMENTU²						
Segment Rafineryjny (produkcja+hurt)	3 538 230	351 653	2 251 338	498 967	57,2%	-29,5%
Segment Rafineryjny (detal)	265 871	-15 079	-5 832	-54 125	-4658,8%	-72,1%
Segment chemiczny	1 972 145	246 485	880 662	278 179	123,9%	-11,4%
Pozostała działalność	186 033	-107 902	-32 372	-65 295	-674,7%	65,3%
Wyłączenia	-263 571	-633	335	210	-	-
Suma pozycji nieprzypisanych	-638 777	-74 115	-404 866	-96 561	-	-
ŁĄCZNIE	5 059 931	400 410	2 689 265	561 375	88,2%	-28,7%
NAKLADY NA ŚRODKI TRWAŁE						
Segment Rafineryjny (produkcja+hurt)	522 507	149 487	391 784	98 559	33,4%	51,7%
Segment Rafineryjny (detal)	461 614	220 735	319 406	122 050	44,5%	80,9%
Segment chemiczny	904 678	192 187	722 074	239 822	25,3%	-19,9%
Pozostała działalność	158 726	67 479	70 150	21 420	126,3%	215,0%
Suma pozycji nieprzypisanych	42 444	12 070	34 455	10 390	23,2%	16,2%
ŁĄCZNIE SEGMENTY	2 089 969	641 958	1 537 869	492 241	35,9%	30,4%
AMORTYZACJA						
Segment Rafineryjny (produkcja+hurt)	576 598	154 268	617 386	164 408	-6,6%	-6,2%
Segment Rafineryjny (detal)	255 229	47 105	240 462	68 680	6,1%	-31,4%
Segment chemiczny	654 819	322 095	212 559	59 395	208,1%	442,3%
Pozostała działalność	216 636	84 174	214 321	63 376	1,1%	32,8%
Suma pozycji nieprzypisanych	33 391	9 521	34 687	7 546	-3,7%	26,2%
ŁĄCZNIE SEGMENTY	1 736 673	617 163	1 319 415	363 405	31,6%	69,8%

1. Przychody ze sprzedaży zewnętrznej zawierają wyłącznie sprzedaż do podmiotów trzecich poza Grupę PKN ORLEN.

2. Wynik segmentu zawiera zysk ze sprzedaży do podmiotów trzecich oraz transfer do innych segmentów.

Wyniki Grupy PKN ORLEN za IV kwartał 2005 roku wg MSSF

ZAŁĄCZNIK V

POLSKI KONCERN NAFTOWY ORLEN S.A.
KLUCZOWE SKONSOLIDOWANE DANE OPERACYJNE
za okresy 12 i 3 miesięcy zakończone
31 grudnia 2005 roku i 31 grudnia 2004 roku
(w tonach)

WYSZCZEGÓLNIENIE	12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2005 (nie badane)	3 miesiące zakończone 31 grudnia 2005 (nie badane)	12 miesięcy zakończone 31 grudnia 2004 (nie badane)	3 miesiące zakończone 31 grudnia 2004 (nie badane)	Zmiana % 12 miesięcy	Zmiana % 3 miesiące
PRZERÓB ROPY NAFTOWEJ (tys. ton)	15 383	4 519	12 654	3 327	21,6%	35,8%
PRODUKCJA RAFINERYJNA*						
Benzyny	3 348 454	857 788	2 755 979	700 104	21,5%	22,5%
Oleje napędowe	4 419 945	1 234 068	3 389 654	838 317	30,4%	47,2%
Olej opałowy III	640 290	154 992	624 147	162 144	2,6%	-4,4%
Ekoterm	1 600 329	464 063	1 706 830	538 292	-6,2%	-13,8%
Jet A-1	404 847	91 670	334 199	87 190	21,1%	5,1%
Gaz płynny	258 589	68 136	200 710	54 430	28,8%	25,2%
Pozostałe produkty rafineryjne	1 855 620	517 039	1 418 910	355 732	30,8%	45,3%
ŁĄCZNIE	12 528 075	3 387 757	10 430 429	2 736 209	20,1%	23,8%
SPRZEDAŻ PRODUKTÓW RAFINERYJNYCH						
Benzyny	4 261 623	1 139 274	3 762 039	949 657	13,3%	20,0%
Oleje napędowe	5 181 788	1 454 919	4 069 351	1 080 825	27,3%	34,6%
Olej opałowy III	516 158	141 037	487 740	162 701	5,8%	-13,3%
Ekoterm	1 851 944	527 469	1 957 627	614 811	-5,4%	-14,2%
Jet A-1	464 971	111 222	372 566	108 498	24,8%	2,5%
Gaz płynny	355 009	88 052	300 048	72 922	18,3%	20,7%
Pozostałe produkty rafineryjne	1 902 291	448 263	1 538 761	382 394	23,6%	17,2%
ŁĄCZNIE	14 533 784	3 910 236	12 488 132	3 371 808	16,4%	16,0%
PRODUKCJA CHEMICZNA*						
Polietylen	219 051	78 343	71 829	18 139	205,0%	331,9%
Polipropylen	176 381	61 822	69 714	19 844	153,0%	211,5%
Etylen	282 024	106 044	82 060	21 533	243,7%	392,5%
Glikole	88 611	30 076	104 981	27 193	-15,6%	10,6%
Propylen	251 881	88 405	146 048	38 436	72,5%	130,0%
Saletra amonowa	558 804	134 190	492 079	120 540	13,6%	11,3%
CANWIL	367 131	103 494	338 288	103 009	8,5%	0,5%
Polichlorek winylu	238 036	75 590	221 178	54 123	7,6%	39,7%
Pozostałe produkty petrochem.	1 439 187	504 093	673 226	180 176	113,8%	179,8%
ŁĄCZNIE	3 621 106	1 182 057	2 199 403	582 993	64,6%	102,8%
SPRZEDAŻ PRODUKTÓW CHEMICZNYCH						
Polietylen	228 574	60 471	90 661	19 302	152,1%	213,3%
Polipropylen	183 443	56 011	86 227	22 038	112,7%	154,2%
Etylen	128 224	55 995	80 309	20 589	59,7%	172,0%
Glikole	88 795	27 212	104 057	25 727	-14,7%	5,8%
Propylen	163 631	55 418	144 946	38 905	12,9%	42,4%

Wyniki Grupy PKN ORLEN za IV kwartał 2005 roku wg MSSF

Saletra amonowa	527 769	118 014	495 313	127 136	6,6%	-7,2%
CANWIL	356 550	88 592	332 265	96 804	7,3%	-8,5%
Polichlorek winylu	248 393	65 737	208 056	41 391	19,4%	58,8%
Pozostałe produkty petrochemiczne	872 910	220 052	649 481	171 816	34,4%	28,1%
ŁĄCZNIE	2 798 289	747 502	2 191 315	563 708	27,7%	32,6%

*) Dokonano korekty wielkości uzysków produkcyjnych w Unipetrol a.s. w miesiącach czerwiec-wrzesień 2005 roku.

ZAŁĄCZNIK VI

POLSKI KONCERN NAFTOWY ORLEN S.A.
SPRZEDAŻ GŁÓWNYCH PRODUKTÓW
za okresy 12 i 3 miesiące zakończone
31 grudnia 2005 roku i 31 grudnia 2004 roku
(w tonach)

Ilościowa sprzedaż produktów lekkich w Grupie PKN ORLEN S.A.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2005 (nie badane)	3 miesiące zakończonych 31 grudnia 2005 (nie badane)	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2004 (nie badane)	3 miesiące zakończonych 31 grudnia 2004 (nie badane)	Zmiana % 12 miesięcy	Zmiana % 3 miesiące
Sprzedaż hurtowa głównych produktów lekkich, w tym:	8 639 732	2 422 198	7 117 162	1 974 341	21,4%	22,7%
- benzyny	2 330 948	649 721	1 819 070	453 938	28,1%	43,1%
- olej napędowy	3 787 578	1 078 117	2 795 398	757 596	35,5%	42,3%
- paliwo lotnicze Jet A-1	464 971	111 222	372 566	108 498	24,8%	2,5%
- Ekoterm	1 851 782	527 456	1 957 193	614 722	-5,4%	-14,2%
- gaz płynny	204 453	55 682	172 935	39 587	18,2%	40,7%
Sprzedaż detaliczna paliw silnikowych, w tym:	3 475 603	898 738	3 344 469	852 372	3,9%	5,4%
- benzyny	1 930 675	489 553	1 942 969	495 719	-0,6%	-1,2%
- olej napędowy	1 394 210	376 802	1 273 953	323 229	9,4%	16,6%
- Ekoterm	162	13	434	89	-62,7%	-85,4%
- gaz płynny	150 556	32 370	127 113	33 335	18,4%	-2,9%
Ogółem sprzedaż paliw, w tym:	12 115 335	3 320 936	10 461 631	2 826 713	15,8%	17,5%
- paliw silnikowych	10 263 391	2 793 467	8 504 004	2 211 902	20,7%	26,3%

ZAŁĄCZNIK VII

Zarząd Polskiego Koncernu Naftowego ORLEN Spółka Akcyjna podaje do wiadomości informację na temat wpływu wyceny zapasów metodą „ostatnie przyszło - pierwsze wyszło” (LIFO) na nieskonsolidowane wyniki finansowe PKN ORLEN i skonsolidowane wyniki finansowe Grupy Kapitałowej PKN ORLEN za IV kwartał i IV kwartały 2005 roku.

Dokonany przez Spółkę szacunek zysków brutto oraz zysków netto (tj. po uwzględnieniu efektów w odroczonym podatku dochodowym) PKN ORLEN oraz Grupy Kapitałowej PKN ORLEN według Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (MSR) z zastosowaniem metody LIFO (bez uwzględnienia efektu LIFO w Unipetrol a.s.) do wyceny zapasów jest następujący (w tysiącach złotych):

	IV kwartał 2005 z zastosowaniem metody wyceny zapasów wg średnio ważonego kosztu wytworzenia lub ceny nabycia	IV kwartał 2005 z zastosowaniem metody wyceny zapasów wg LIFO	IV kwartały 2005 z zastosowaniem metody wyceny zapasów wg średnio ważonego kosztu wytworzenia lub ceny nabycia	IV kwartały 2005 z zastosowaniem metody wyceny zapasów wg LIFO	IV kwartał 2004 z zastosowaniem metody wyceny zapasów wg średnio ważonego kosztu wytworzenia lub ceny nabycia	IV kwartały 2004 z zastosowaniem metody wyceny zapasów wg LIFO	IV kwartały 2004 z zastosowaniem metody wyceny zapasów wg średnio ważonego kosztu wytworzenia lub ceny nabycia	IV kwartały 2004 z zastosowaniem metody wyceny zapasów wg LIFO
Jednostkowy zysk brutto	525 682	585 043	3 176 490	2 102 043	654 694	856 109	2 680 817	2 445 549
Jednostkowy zysk netto	419 098	467 181	2 543 908	1 673 606	522 253	685 399	2 154 026	1 963 459
Skonsolidowany zysk brutto	444 959	490 546	5 457 825	4 376 732	853 224	1 037 369	3 173 438	2 916 610
Skonsolidowany zysk netto	340 248	377 173	4 723 946	3 848 261	713 573	862 730	2 566 801	2 358 770

PKN ORLEN i Grupa Kapitałowa stosuje metodę wyceny zapasów wg średnio ważonego kosztu wytworzenia lub ceny nabycia. Taka metoda wyceny powoduje opóźnienie przenoszenia skutków wzrostów lub spadków cen ropy w stosunku do cen wyrobów gotowych. W związku z tym tendencja wzrostowa cen ropy wpływa pozytywnie a spadkowa negatywnie na osiągnięte przez PKN i Grupę Kapitałową wyniki. Zastosowanie metody LIFO do wyceny zapasów powoduje, że bieżąca produkcja wyceniana jest po bieżącym koszcie kupowanej ropy. W związku z tym wzrostowa tendencja cen ropy ma negatywny a spadkowa pozytywny wpływ na osiągnięte wyniki w porównaniu do wyników przy zastosowaniu metody średnio ważonej. Te tendencje widać najwyraźniej przy zasadniczych ruchach cen ropy. Mimo spadku cen ropy w IV kwartale 2005r., w całym 2005r. ceny ropy wzrosły zdecydowanie więcej niż w 2004r. Dlatego też korekta wyniku (in minus) z tytułu wyceny LIFO w 2005r. jest zdecydowanie większa.

Przy ustalaniu szacunków wyników metodą LIFO przyjęto takie same założenia jakie stosowano do dotychczas publikowanych szacunków wyników metodą LIFO, a które zamieszczono w raporcie bieżącym nr 29 z dnia 21 maja 2001 roku.

Podstawa prawna*:

Art. 56 ust. 1 pkt 1 ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych (Dz.U. z 2005 r. Nr 184, poz 1539)